

# Evectra

## Sales Engineer:

Wij zijn op zoek naar een enthousiaste full time Sales Engineer om ons bedrijf te versterken. In deze rol ben je verantwoordelijk voor het identificeren en benaderen van potentiële klanten, het bieden van advies op maat en het sluiten van deals om onze zonnepanelen-oplossingen te verkopen.

### Functievereisten:

- Affiniteit met techniek en interesse in duurzame energieoplossingen;
- Ervaring in verkoop en het genereren van leads is een pluspunt;
- Sterke communicatieve vaardigheden om effectief te kunnen onderhandelen en relaties op te bouwen met klanten;
- Proactieve en resultaatgerichte houding;
- In staat om technische informatie op een begrijpelijke manier aan niet-technische klanten over te brengen

### Verantwoordelijkheden:

- Identificeren van potentiële klanten en kansen in de markt;
- Verstrekken van advies op maat en oplossingen aan klanten;
- Opstellen en presenteren van offertes en voorstellen;
- Onderhandelen en sluiten van verkoopcontracten;
- Opbouwen en onderhouden van langdurige klantrelaties;
- Samenwerken met interne teams om een naadloze uitvoering van projecten te waarborgen

### Wij bieden:

- Een uitdagende fulltime functie in de groeiende sector van duurzame energie;
- Competitief salaris en bonussysteem op basis van prestaties;
- Mogelijkheden voor professionele groei en ontwikkeling;
- Werken in een enthousiast en gemotiveerd team met een positieve werkcultuur;
- Als je enthousiast bent over deze uitdagende rol als Sales Engineer bij ons zonnepanelenbedrijf, stuur dan je cv en motivatiebrief naar [h.hamidi@evectra.nl](mailto:h.hamidi@evectra.nl)

We kijken ernaar uit om van je te horen!